

## Vorwort Richard Bandler



Es ist mir eine große Freude, dieses Vorwort für das Buch von Marc M. Galal zu schreiben, weil er meine Gedanken aufgreift und es so ermöglicht, dass Berufstätige diese in ihrem Bereich sinnvoll umsetzen können.

Dieses Buch hilft allen Menschen, die in ihrem Beruf andere Menschen überzeugen wollen. Jeder einzelne dieser Zielgruppe, Verkäufer ebenso wie leitende Führungskräfte, sollte sich bewusst werden, dass seine Geschicklichkeit im Verkauf fachlich genauso sicher sein muss, wie beim Chirurgen. In dieser Situation, in welcher man sich bewusst werden sollte, dass Sie in einem Beruf sind, in dem man Menschen hilft, eine richtige Entscheidung zu treffen, anstatt eine schlechte Entscheidung zu treffen. Und es ist gewiss eine gute Entscheidung, dieses Buch zu kaufen und es wäre eine noch bessere Entscheidung, mit dem Lesen fortzusetzen und diese Geschicklichkeit auch anzuwenden.

Es ist meine Pflicht, dass ich den Leuten sage: „Lesen Sie dieses Buch, weil das Lesen dieses Buches Sie sowohl in beruflicher als auch in privater Hinsicht erfolgreicher macht – und das mit Leichtigkeit. Denn je mehr Sie sich darin verstehen, Menschen zu überzeugen, werden Sie gewiss auch in der Lage sein, sich selber zu überzeugen, gute Entscheidungen zu treffen.“

Vielen Dank  
Richard Bandler

Nutzen Sie Ihre Fähigkeiten!