[nls]
Marc M. Galal

# Neuro Linguistic Selling

## Überzeugend verkaufen

*Marc M. Galal ist „einer der besten Verkaufstrainer in Europa."*
Brian Tracy

# Die Kernkompetenz des Marc M. Galal Institutes

Die Kernkompetenz des Marc M. Galal Institutes liegt im Verkaufstraining. Am Markt gehobener und elitärer Fachtrainings behauptet sich das Institut seit mehr als zehn Jahren auf einer Spitzenposition.

Die Hauptmarke nls® ist patentiert und geschützt. Neuro Linguistic Selling, kurz nls® genannt, ist ein von Marc M. Galal entwickeltes Verkaufskonzept. Das Verfahren basiert auf der anerkannten Methode der Neuro Linguistischen Programmierung (NLP™ ). Effektive Kommunikationstechniken kommen dabei ebenso zum Einsatz wie neuestes Know-how aus der Rhetorik und dem Verkauf.

Es ist unumstritten, dass die herkömmlichen Verkaufstechniken veraltet sind, da sie nur einen Teil des Bewusstseins ansprechen. Mit der nls® Strategie betreten wir die emotionale Welt des Kunden, in dem verbale und nonverbale Elemente genutzt werden.

Marc M. Galal
So überzeugen Sie jeden
ISBN: 978-3-8349-2149-9
Buch 26,95 €

Marc M. Galal &
Dr. Oliver Pott
Schluss mit Kaltakquise!
DVD-Box: 499,00 €

Marc M. Galal
So überzeugen Sie jeden
ISBN: 3905357542
Hörbuch: 69,90 €

## der Schlüssel heißt nls®

**Die Besonderheiten der nls® Strategie sind:**

1. Erkennen unausgesprochener Botschaften (Transformationsgrammatik)
2. Einsatz emotionaler Sprachmuster (Verkaufshypnose)
3. Einsatz psychologischer Verkaufstechniken
4. Erkennen von Persönlichkeits-, Entscheidungs- und Kaufmustern
5. Strukturierung der Phasen des Verkaufsgespräches
6. Erstellung individueller Leitfäden in den Seminaren
7. Schwächen- und Potenzialanalyse und Bearbeitung in Form von Videotraining (Elite Training)
8. ISO Zertifizierung des Trainers und der Ausbildung bürgen für Qualität
9. Umfangreiches Fachwissen des Trainers im Verkauf sowie in den Bereichen NLP™ und Hypnose-Therapie, wodurch im Training und danach sehr effektiv am Verhalten des Verkäufers gearbeitet werden kann. (Auflösung von Ängsten und Blockaden)

## So überzeugen Sie jeden

**Mit Vorworten von Dr. Richard Bandler und Brian Tracy.**

Dieses Buch überzeugt mit neuartigen Strategien und Techniken, die speziell auf die Belange des Verkaufs abgestimmt sind. Anhand zahlreicher praktischer Beispiele, Checklisten und kleiner Tipps und Tricks stärkt der Leser seine Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeit und maximiert seinen Erfolg.
Entschlüsseln Sie die Denkmuster Ihres Kunden, lernen Sie besser und schneller auf ihn einzugehen und erzielen Sie mit Hilfe von Schlüsselwörtern und Sprachmustern eine hypnotische Wirkung.

„Es ist meine Pflicht, dass ich den Leuten sage: Lesen Sie dieses Buch."
Dr. Richard Bandler

[nls]

Neuro Linguistic Selling

# Der Verkaufstrainer - Marc M. Galal

Marc M. Galal, Verkaufstrainer und Vertriebsexperte, ist jung, dynamisch und lebt vor, was er von seinen Teilnehmern fordert. Als Hochleistungssportler hat er einen Vize-Weltmeistertitel errungen und ist fest davon überzeugt, dass in allen Bereichen Selbstmotivation, Disziplin und die bewusste Anwendung eines Konzeptes den Erfolg garantieren. Vor mehr als zehn Jahren hat er so die einzigartige nls® Verkaufsstrategie entwickelt und kontinuierlich zu einer gefragten Marke ausgebaut. nls®, Neuro Linguistic Selling, gilt als zukunftsweisendes Konzept für Kommunikation und Veränderung und damit als Garant für mehr Erfolg im Verkauf.

„Ein Unternehmen lebt nicht von dem, was es produziert, sondern von dem, was es verkauft." (*Lee Iacocca*)

Dieser Satz ist Leitmotiv und Wahlspruch von Marc M. Galal. Als lizenzierter Trainer der Society of NLP™ (USA) hatte er das Privileg, vom NLP™ Altmeister Dr. Richard Bandler persönlich ausgebildet worden zu sein. Er ist zusätzlich Hypnose-Coach, ließ sich in der provokativen Therapie, direkt von deren Begründer Frank Farrelly, schulen und besitzt als einer der wenigen Verkaufstrainer das begehrte Zertifikat der Sales Professional Q 100 (Verband DIN EN ISO 9000 ff. für Zertifizierung e.V.). Sein Grundlagenwissen erwarb sich Marc M. Galal in Europa.

In den USA vervollständigte er seine Ausbildung in den renommiertesten Trainingsakademien. In firmeninternen und offenen Seminaren sowie Einzelcoachings, auch per Telefon, vermittelt er den Teilnehmern sein gesamtes Vertriebswissen, das zu dauerhaftem Erfolg führt.

Bereits mit seinem ersten Buchtitel „So überzeugen Sie jeden. Neue Strategien durch Verkaufshypnose" stürmte er die Verkaufsbuch-Bestsellerlisten. Ebenso gefragt ist er als Autor von Fachartikeln bei zahlreichen Zeitschriften und Medien im Bereich Verkauf und Management:

- Außendienst Informationen
- acquisa
- business today
- Deutscher Vertriebs- und Verkaufs-Anzeiger
- Der Bau Unternehmer
- Erfolg KONKRET
- Finanzwelt online
- handels magazin
- MM Maschinenmarkt
- Netcoo
- Network-Karriere
- Noch erfolgreicher!
- salesBUSINESS
- Wirtschaft & Dienstleistungen
- Zentralmarkt
- ZWP Zahnarzt Wirtschaft Praxis

# [nls® - Abendseminar]

**Das Verkaufstraining nls® Abendseminar ist kostenfrei – lernen Sie von den erfolgreichsten Verkäufern der Welt.**

Sie haben die Möglichkeit Ihr Verkaufspotenzial zu verbessern und die Strategien der erfolgreichsten Verkäufer der Welt kennen zu lernen. Der Verkaufstrainer und Entwickler der nls® Strategie, Marc M. Galal, hat sein Wissen auf eine DVD gebannt. Für Sie bedeutet das, dass Sie innerhalb von nur 2,5 Stunden erfahren, wie Sie mit spezifischen Sprachmustern, Verkaufshypnose und Verkaufslinguistik noch leichter überzeugen können. Je intensiver Sie sich mit dem Thema Überzeugungskraft beschäftigen, desto erfolgreicher werden Sie in Ihrem beruflichen und privaten Leben sein. Machen Sie sich unverbindlich und kostenfrei selbst ein Bild und Sie werden erkennen, dass die nls® Strategien Ihr Schlüssel zum Erfolg sind!

Nutzen Sie dieselben Erfolgsstrategien wie zahlreiche unserer Kunden, die durch nls® Umsatzsteigerungen von mindestens 30 Prozent erzielen konnten.

**Jede Woche findet ein nls® Abendseminar auch in Ihrer Nähe statt. Fragen Sie nach den nächsten Terminen und profitieren Sie von den erstklassigen Verkaufstechniken.**

**Investition**
0,00 Euro – Das Seminar ist **kostenfrei!**

**Trainingsdauer**
2,5 Stunden Training, 19:00 bis 21:30 Uhr

Bestellen Sie jetzt Ihre kostenfreie Eintrittskarte und legen Sie den Grundstein für Ihren Erfolg.
Die nls® Strategie wurde speziell für den Verkauf entwickelt und garantiert Ihnen damit maximale Flexibilität in der Gesprächsführung, Schlagfertigkeit und maximalen Erfolg.

## Referenzen

NIKE · Skandia · Gothaer · BHW Ihr FinanzPartner Haus · Geld · Vorsorge · Groupe Mutuel Assurances Versicherungen Assicurazioni
RENAULT · Aachener Bausparkasse AG · Finanzhaus Rothmann · TOYOTA · BANG & OLUFSEN
HANSE HAUS · CREDIT SUISSE · ALTANA · LUXHAUS Gut für Generationen. · cycos

[nls] Neuro Linguistic Selling

# [nls® - Spezial-Seminar - Frei von Verkaufsblockaden!]

## Wie Sie an nur 48 Stunden Ihre Umsatzmauer durchbrechen

**Zwei Tage Verkaufstraining und Sie begeistern leichter Ihre Kunden.**

Sie haben Angst zu versagen, das Gefühl noch nicht gut genug zu sein. Oder Sie denken, Sie sind es nicht wert, erfolgreich zu sein. Was also tun, um die hemmenden Glaubensätze zu verbannen und die Umsatzmauer zu durchbrechen.

Sie können Ihre Fähigkeit, Menschen zu überzeugen, noch verbessern. Tauchen Sie in die Geheimnisse der nls® Verkaufsstrategie ein und erleben Sie das faszinierende 2-Tages-Seminar mit Marc M. Galal.

„Werter Herr Galal, im Sommer dieses Jahres hatte ich das Glück, eines Ihrer Seminare zu besuchen. Heute möchte ich Ihnen auf diesem Wege Dank sagen. Ihre „Fünf Schritte zum Erfolg“ haben mein Leben verändert. Als einfache Verkäuferin habe ich das Seminar gehört. Heute leite ich meine eigene Filiale und motiviere meine Angestellten nach Ihrem Vorbild.“ Beate Winter, Filialleiterin

**Trainingsinhalte**

- Sie erleben, wie Sie Ihre Verkaufsblockaden, wie Angst vor Akquise, Abschlussängste, Angst vor Einwänden oder Angst auf Menschen zuzugehen, augenblicklich lösen.
- Sie lernen, Ihren inneren Fokus sofort zu steuern und das ermöglicht Ihnen, sich auf Ihre Ziele zu konzentrieren.
- Sie steigern Ihre Motivationskompetenz und aktivieren Ihre Vertriebsressourcen.
- Sie erfahren, welche Phasen ein erfolgreiches Verkaufsgespräch hat, und das führt zu mehr Abschlüssen.
- Sie lernen Persönlichkeitsmuster kennen, um Ihren Kunden noch schneller einzuschätzen.
- Sie erfahren, was 95% der Verkäufer falsch machen, besiegen Sie die "Verkäuferkrankheit".
- Sie lernen ein wichtigstes Entscheidungsmuster kennen, das Ihnen ermöglicht, Ihre Kunden leichter zu führen und zu überzeugen.
- Sie lernen jedes Produkt oder jede Dienstleistung kundenorientiert zu präsentieren, das erleichtert Ihnen jeden Abschluss.
- Sie erleben die Kraft der Verkaufshypnose, die dafür sorgt, dass Sie absolut anziehend sind und Ihren Kunden einfach führen können.

# Überzeugungskunst

***1. Seminar***

*Produkte, Dienstleistungen oder gute Ideen verkaufen sich nicht von alleine. Der Markt ist transparenter und der Kunde hat heute eine fast grenzenlose Auswahl zwischen nahezu identischen Produkten von unterschiedlichen Anbietern. Dennoch gibt es erfolgreiche und erfolglose Verkäufer.*
*Welche Überzeugungskraft besitzen Sie? Entdecken Sie die Möglichkeit, Ihr Verkaufspotenzial voll auszuschöpfen. Lernen Sie die Geheimnisse der nls® Verkaufsstrategie kennen.*

> Das nls® 1 Training hat mich tief beeindruckt. Nicht nur die Umsatzsteigerung von 17% im Vergleich zu den Umsätzen in den Vorwochen, sondern vor Allem die Freude und der Spaß am Verkaufen sind ein direktes Ergebnis des Trainings. Zudem konnte ich 12 neue Kunden über Empfehlungen generieren.
>
> Edgar Weber, Weinagentur Weber

[nls]

Neuro Linguistic Selling

# [nls® 1 - die Macht der Überzeugung]

**Trainingsinhalte**

- Sie bauen Ihre Blockaden und Ängste schnell ab.
- Sie lernen sich selbst zu überzeugen, um Andere zu überzeugen.
- Sie erfahren die Grundlagen der praktischen Verkaufspsychologie.
- Sie üben, wie Sie das Vertrauen Ihrer Kunden schnell gewinnen.
- Sie trainieren, wie Sie eine traumhafte Neugierde erzeugen.
- Sie werden geschult, eine systematische Bedarfs- und Motivanalyse zu erstellen.
- Sie üben durch spezifische Sprachmodelle, unausgesprochene Botschaften zu erkennen.
- Sie erkennen die Persönlichkeitsmuster Ihrer Kunden und lernen, optimal darauf zu reagieren.
- Sie werden geschult, eine anziehende Präsentation zu inszenieren.
- Sie erfahren, wie Sie beim Kunden eine starke Kauflust erzeugen.
- Sie lernen, mit Verkaufshypnose magnetisch zu wirken.
- Sie werden Spaß daran haben, Einwände strategisch zu beseitigen.
- Sie werden erleben, wie Sie mit schwierigen Kunden spielerisch umgehen.
- Sie werden verblüfft sein, wie Ihre Kunden bewusste und unbewusste Kaufsignale senden.
- Sie werden verwundert sein, wie Sie traumhaft mehr Vertragsabschlüsse tätigen.

**Trainingsziele**

Ziel ist es, dass Sie in diesen drei Tagen durch Videounterstützung und Rollenspiele Ihr Verhalten verändern, um Ihre Überzeugungsfähigkeit mit den neu erworbenen Strategien zu verknüpfen und in Ihrer Praxis umzusetzen. Zu Ihrer Unterstützung werden Sie selbst Ihren persönlichen Verkaufsleitfaden schriftlich erstellen, in den alle Strategien, die Sie erlernt haben, eingeflochten werden.

**Trainingsmethodik**

Praxisnahe Rollenspiele und Training am eigenen Produkt/ Dienstleistung. Erstellen von Verkaufsleitfäden sowie Feedback durch Videounterstützung.

**Fakten**

3-Tages-Training inklusive Unterlagen und Seminarverpflegung

**Investition**

1.998,00 Euro zzgl. MwSt., steuerlich absetzbar

**Trainings-Zertifikat**

Certified Neuro Lingustic Seller

Certified Neuro Linguistic Seller

# Umsatzsteigerung

***2. Seminar***

*Sie kennen die Situation, in der Sie während des Verkaufsgespräches bemerken, dass der Kunde Ihnen aus den Fingern gleitet, weil Sie vielleicht nicht die passenden Argumente gebracht oder die unbedingte Kauflust erzeugt haben? Sie fragen sich vielleicht, wieso bestimmte Menschen ihre Mitmenschen einfach viel leichter beeinflussen können? Sie wollen die Geheimnisse der Eliteverkäufer erfahren? Dann tauchen Sie in die Kunst der Beeinflussung ein! In diesem Training werden die nls® Trainingsinhalte zum Einen vertieft, zum Anderen neue und weiterführende Strategien vermittelt. Die Voraussetzung zum Besuch dieses Trainings ist das anerkannte Zertifikat „Certified Neuro Linguistic Seller". Erlernen Sie die Kunst der Beeinflussung!*

[nls] Neuro Linguistic Selling

# [nls® 2 - die Kunst der Verkaufsrhetorik]

**Trainingsinhalte**

- Sie trainieren Ihre Einstellung positiv zu programmieren.
- Sie lernen sich selbstsicher und selbstbewusst zu verkaufen.
- Sie erfahren die Insider-Strategien der Verkaufspsychologie.
- Sie lernen die Geheimnisse der Kaufpsychologie kennen, um die Kauflust zu erhöhen.
- Sie werden überrascht sein, was die Gehirnforscher über den Beziehungsaufbau entdeckt haben.
- Sie vertiefen das Know-how über die spezifischen Sprachmodelle, um unausgesprochene Botschaften zu erkennen.
- Sie analysieren die tiefsten Denkstrukturen Ihrer Kunden und erkennen, wie Sie darauf reagieren.
- Sie üben die Basics, wie Sie mit Metaphern und Geschichten Ihre Kunden verführen.
- Sie studieren die Satzkonstellationen der kraftvollen Verkaufshypnose.
- Sie erleben, wie Sie Einwände entkräften, bevor Ihr Kunde sie formuliert.
- Sie lernen zwischen Vorwand und Einwand zu unterscheiden.
- Sie trainieren schlagfertig zu argumentieren und die passenden Antworten zu finden.
- Sie werden geschult, wie Sie per Knopfdruck die Emotionen Ihrer Kunden verändern können.
- Sie werden feststellen, welche effektiven Abschlusstechniken es noch gibt.

**Trainingsziele**

Ziel ist es, Ihr Verhalten durch Videounterstützung, Rollenspiele und metaphorisches Lernen so zu verändern, dass Sie die Fähigkeiten eines Eliteverkäufers erwerben. Sie werden selbst Ihren persönlichen Verkaufsleitfaden schriftlich verfeinern und um die neuen Strategien erweitern. Sie werden beginnen, situativer gegenüber Ihrem Gesprächspartner zu agieren und die Gefühle in den verschiedenen Verkaufsphasen zu steuern, um eine starke Kauflust zu erzeugen.

**Trainingsmethodik**

Praxisnahe Rollenspiele und Training am eigenen Produkt/Dienstleistung.
Erstellen von Verkaufsleitfäden sowie Feedback durch Videounterstützung.

**Fakten**

3-Tages-Training inklusive Unterlagen und Seminarverpflegung

**Investition**

1.998,00 Euro zzgl. MwSt., steuerlich absetzbar

**Trainings-Zertifikat**

Professional Neuro Lingustic Seller

## Professional Neuro Linguistic Seller

# Erfolg - Freiheit

### *3. Seminar*

*Staranwälte, exzellente Redner, Top-Werbefachleute, Politiker und Eliteverkäufer, sie alle haben eines gemeinsam: Sie verwenden bewusst oder unbewusst die Geheimnisse der Verkaufshypnose. Welche Sprachfähigkeiten, Suggestionstechniken und Überzeugungskraft haben sie, oder gibt es noch etwas anderes, worüber sonst niemand spricht? Erfahren Sie es und trainieren Sie die Geheimnisse der Verkaufshypnose. In diesem Training werden die nls® Trainingsinhalte zum Einen vertieft, zum Anderen werden neue und weiterführende Strategien vermittelt. Die Voraussetzungen zum Besuch dieses Trainings sind die anerkannten Zertifikate „Certified Neuro Linguistic Seller“ und „Professional Neuro Linguistic Seller“. Erfahren Sie die Geheimnisse der Verkaufshypnose!*

„Nachdem ich bei Dir das Seminar besucht habe, kann ich viel leichter Einwände behandeln und mache viel mehr Abschlüsse. Seit dem habe ich 30% mehr Umsatz. Jeder Cent hat sich gelohnt. Vielen Dank.“

Thorsten Zimmermann, Verkäufer

[nls]

Neuro Linguistic Selling

# [nls® 3 - die Geheimnisse der Verkaufshypnose]

**Trainingsinhalte**

- Sie erkennen wie wichtig es ist, eine positive und selbstsichere Einstellung zu haben.
- Sie lernen Ihre Beobachtungsgabe und Wahrnehmung zu schärfen.
- Sie lernen gekonnt Ihre Stimme einzusetzen und Ihre Mitmenschen zu verzaubern.
- Sie üben Taktiken und Tricks, um die Kauflust Ihrer Kunden zu steigern.
- Sie trainieren nonverbal das Vertrauen bei Ihrem Kunden zu vertiefen.
- Sie entwickeln ein emphatisches Eintauchen in die tiefsten Denkstrukturen Ihrer Kunden.
- Sie lernen die Entscheidungsmuster bei Ihren Kunden zu erkennen und positiv zu beeinflussen.
- Sie werden mit Verkaufshypnose posthypnotische Botschaften versenden.
- Sie trainieren direkte und indirekte Suggestionstechniken.
- Sie erfahren, wie Sie mit Verkaufshypnose, Metaphern und Geschichten verführerisch wirken.
- Sie trainieren, wie Sie die Gefühle Ihrer Kunden bei den verschiedenen Verkaufsphasen steuern.
- Sie werden überrascht sein, wie Sie Ihre eigene Flexibilität und Redegewandtheit erhöhen.
- Sie üben strategische und überzeugende Argumentations- und Abschlusstechniken.

**Trainingsziele**

Ziel ist es, Ihr Verhalten so zu verändern, dass Sie die Fähigkeiten eines Eliteverkäufers erwerben. Jeder Mensch ist auf der psychologischen Ebene unterschiedlich. Aus diesem Grund brauchen wir flexible und individuelle Leitfäden, die Sie situativ einsetzen können. Sie werden nach dieser Eliteausbildung die Gefühle Ihrer Kunden, bei den verschiedenen Verkaufsphasen, durch Verkaufshypnose und Metaphern steuern und perfekt einsetzen.

**Trainingsmethodik**

Praxisnahe Rollenspiele und Training am eigenen Produkt/Dienstleistung.
Erstellen von Verkaufsleitfäden sowie Feedback durch Videounterstützung.

**Fakten**

3-Tages-Training inklusive Unterlagen und Seminarverpflegung

**Investition**

1.998,00 Euro zzgl. MwSt., steuerlich absetzbar

**Trainings-Zertifikat**

Master Neuro Lingustic Seller

Master Neuro Linguistic Seller

# Practitioner Ausbildung

*Der NLP™ Practitioner ist international gültig und weltweit durch festgeschriebene Ausbildungsrichtlinien geregelt. Das heißt für Sie, dass Sie die gleiche fundierte Ausbildung genießen, die ein Practitioner in Japan, in den USA oder Australien erhält. Sogar die Begrifflichkeiten sind international identisch. Beim Marc M. Galal Institut werden Sie von Dr. Richard Bandler, dem Entwickler von NLP™, DHE™ und NHR™, persönlich zertifiziert. Das Zertifikat beweist Ihr fundiertes Wissen und berechtigt Sie zu dem Besuch von Aufbaukursen bei uns und in aller Welt. In diesem Training werden die Inhalte zum Einen vertieft, zum Anderen werden neue und weiterführende Strategien vermittelt. Die Voraussetzung zum Besuch dieses Trainings sind die anerkannten Zertifikate „Certified Neuro Linguistic Seller", „Professional Neuro Linguistic Seller" und „Master Neuro Linguistic Seller". In dieser Ausbildung werden verschiedene NLP™ Strategien und Fähigkeiten vermittelt und trainiert.*

**Trainingsinhalte**

- Sie lernen Ihre Sinneswahrnehmung auf eine neue, ausgezeichnete und präzise Art und Weise zu schärfen und die Eindrücke einzuordnen. Nur wer versteht, was nur ein Wort oder die Körpersprache alles auslöst, kann entsprechend darauf reagieren.
- Sie lernen durch Pacing und Leading wie Sie Ihren Gesprächspartner in sein Erleben der Welt bewusst eintauchen lassen, um ihn dann auf dieser Basis zu leiten. Diese Fähigkeit ist bei jedem Coaching, jeder Therapie und qualitativ hochwertigen Kommunikation unumgänglich.
- Sie lernen bislang ungenutzte Ressourcen zu aktivieren, um sich selbst und andere in Zustände zu versetzen, in denen Sie nahezu unbegrenzte Fähigkeiten und Wissensmengen aufnehmen und nutzbar umsetzen können.
- Sie lernen Anker zu installieren und zu eliminieren. Durch die natürlichen Konditionierungsmechanismen erfahren Sie, wie Sie förderliche Gefühlsreaktionen gezielt herausstellen und einschränkende auflösen können, wann immer Sie es wünschen. Mit diesen Fähigkeiten können Sie sich und andere per Knopfdruck in verschiedene Gefühlssituationen hinein versetzen.
- Sie lernen, durch spezifische Sprachmodelle, unausgesprochene Botschaften Ihres Gegenübers zu erkennen.
- Sie lernen hypnotische Sprachmuster kennen und öffnen dadurch das Tor zu Ihrem unterbewussten Potenzial. Durch die Anwendung des Milton-Modells erzeugen Sie bei sich selbst und Ihrem Gesprächspartner verschiedene Bewusstseinsebenen und führen ihn bewusst in tiefe Trancezustände. Hypnosetherapeuten, Psychotherapeuten, systemische Therapeuten, NLP™ler und nls®ler wenden diese Strategien bereits in ihrem Alltag an. Doch nur beim Marc M. Galal Institut werden Sie außerhalb der Practitioner-Lehrinhalte zusätzlich die tausend Jahre alten direkten Hypnosetechniken kennen lernen.

# [NLP™- Business Practitioner]

- Sie lernen mit Hilfe der Repräsentationssysteme die sinnesspezifische Welt Ihres Gesprächspartners kennen, um tieferes Verstehen und Verstandenwerden zu erlangen. Dieses sinnliche Bewusstsein eröffnet Ihnen ungeahnte Möglichkeiten des erfolgreichen Kommunizierens.
- Sie erlernen die Kunst des Reframings, um damit die Fähigkeit zu besitzen, ein Verhalten oder eine Situation aus unterschiedlichen Perspektiven zu beleuchten. Sie macht unseren Geist und unsere Sprache frei und flexibel.
- Sie lernen die Submodalitäten wie ein Chirurg anzuwenden. Entdecken Sie mit dieser bahnbrechenden NLP™ Technik die Programmiersprache des subjektiven Erlebens zu beherrschen und anzuwenden.
- Sie lernen, Strategien zu installieren. Hinter jedem menschlichen Verhalten liegen Strategien, die dieses kontrollieren und steuern. In der NLP™ wurden Methoden entwickelt, mit denen Sie diese Strategien von Experten (z.B. die Kreativitätsstrategie von Walt Disney) erlernen und lehren können.
- Sie erlernen die Time-Line-Therapie und nutzen Ihre Zeitlinie, um systemische Ressourcen aus Ihrer Vergangenheit und Zukunft für gegenwärtige Herausforderungen zu nutzen und das Problem dadurch zu lösen.

**Trainings-Zertifikat**

Das Zertifikat kommt direkt aus den USA und wird von der International Society of NLP™ ausgestellt. Dr. Richard Bandler, der Entwickler von NLP™, und Marc M. Galal signieren persönlich das Zertifikat „Practitioner of NLP™“. Zusätzlich erhalten Sie vom Marc M. Galal Institut das Zertifikat „nls® Sales Practitioner“.

**Ihre Investition**

Sie investieren nur 3.298,00 Euro netto. Es gelten die gesetzlichen Umsatzsteuerbestimmungen. Im Preis inbegriffen sind die Teilnehmerunterlagen. Erfahrungsgemäß ist die Investition steuerlich absetzbar. Die Buchung von Flug und Hotel sowie die Buchung der Verpflegung erfolgt über unseren Reiseveranstalter.

**Trainingsdauer**

9-Tages-Training inklusive Trainingsunterlagen

**Trainingsort**

In inspirierender, südlicher Urlaubsregion

## nls® Sales Practitioner

# Master Ausbildung

*Die Ausbildung zum NLP™ Master ist nicht einfach nur eine Erweiterung des vorhandenen Wissens und eine systematische Steigerung der eigenen Fähigkeiten. Die Ausbildung zum NLP™ Master ist eine Bewusstseinsveränderung, eine Sensibilisierung und Schärfung der Wahrnehmung, ein Meilenstein auf dem Weg zu einer souveränen, charmanten und überzeugenden Kommunikationsfähigkeit.*

*Der NLP™ Master katapultiert Sie in Ihrer persönlichen Entwicklung auf ein neues Level – Ihre enorme Überzeugungsfähigkeit wird Sie selbst verblüffen. Zusätzlich zu den herkömmlichen Inhalten erhalten Sie wertvolles Wissen speziell für den Verkauf. Es handelt sich dabei um neueste Erkenntnisse aus der Forschung, speziell für den Verkauf entwickelte Strategien, neuartige Lernmethoden und praxiserprobte Techniken aus den Bereichen NLP™ und nls®.*

*Der NLP™ Master ist international gültig und nach Ausbildungsrichtlinien geregelt, die weltweit identisch sind. Ihr Zertifikat, das persönlich von Dr. Richard Bandler, dem Entwickler von NLP™, NHR™ und DHE™, signiert wird, dient als Beleg für Ihr fundiertes Wissen und berechtigt Sie zum Besuch von Aufbaukursen bei uns und in aller Welt.*
*Die Voraussetzung für den Besuch dieses Trainings ist das anerkannte Zertifikat "Practitioner of NLP™".*

**Trainingsinhalte**

- Sie lernen die Weiterentwicklung von Dr. Richard Bandlers NLP™-Techniken kennen, um Tieftrance-Phänomene zu erleben und Veränderungsprozesse einzuleiten, die Ihnen zu einem noch erfüllteren und erfolgreicheren Leben verhelfen.
- Sie arbeiten intensiv an Ihrer Lebensvision und realisieren Ihre Träume Schritt für Schritt. Design your life!
- Sie lernen Ihre Kunden noch besser einzuschätzen und perfekt auf ihre Programme zu reagieren.
  Durch die Perfektionierung Ihrer Fähigkeiten können Sie so ideal auf Ihren Kunden reagieren, als wenn er vollkommen transparent wäre und Sie in ihm lesen könnten wie in einem offenen Buch.
- Sie lernen durch „Sleight of Mouth“, wie Sie Ihre Schlagfertigkeit noch erheblich verbessern und auf jedes Argument flexibel, schnell und souverän reagieren können. Sie werden erleben, wie Sie sich innerhalb kürzester Zeit zum Sales Profi entwickeln.
- Sie lernen durch die Techniken des Modelings, wie Sie erfolgreiche Menschen, Unternehmer und Verkäufer noch besser wahrnehmen, deren Erfolgsstrategien elizitieren, sie bei sich selbst und anderen installieren und dadurch noch bessere Ergebnisse erzielen. Profitieren Sie auch vom Erfolg der anderen!
- Sie erlernen durch NHR™, Neuro-Hypnotic Repatterning, die strategische Dekomposition hypnotischer Muster und deren gezielte Neu-Gruppierung nach neuesten Standards. Dies erfolgt durch die Induzierung tiefer Trancezustände, führt zu umfassenden Veränderungen und ermöglicht neue Verhaltensweisen, da alte Ängste und Bedenken abgebaut werden und ein Neustart ermöglich wird.
- Sie erlernen die neuesten Tranceinduktionen aus DHE™, Design Human Engineering, und NHR™ zur Installation neuer Glaubenssätze, vertiefen den Umgang mit dem Milton-Modell und werden zum Designer Ihres Lebens. Entdecken Sie Ihre ungenutzten Ressourcen. Sie erfahren, wie Werte entstehen und welchen Einfluss sie auf unser Leben haben. Sie erarbeiten Ihre persönliche Wertehierarchie, überprüfen Ihre Prioritäten und justieren

# [NLP™- Master Practitioner]

diese nach Bedarf neu, um Ihre Lebensvisionen entscheidend zu stabilisieren. Durch diese Sensibilisierung erlangen Sie weit mehr Erkenntnisse über die Wertehierarchie Ihres Kunden als bisher und sind in der Lage, Ihren Gesprächspartner noch leichter zu führen, Entscheidungsprozesse abzukürzen und positiv zu beeinflussen.

- Sie identifizieren mit Hilfe der Core-Transformation die Verhaltensweisen, Gefühle und Reaktionen, die Sie an sich selbst am wenigsten schätzen und nutzen diese, um eine heilende und reinigende Reise in Ihr Innerstes zu machen und sich von Altlasten zu befreien.
- Sie vertiefen und erweitern Ihr Practitioner-Know-how und erleben, wie Sie dieses Wissen nach und nach automatisch und fast unbewusst einsetzen. Sie werden das Ergebnis an Ihrem Umsatz deutlich ablesen können.
- Sie entwickeln sich zu einer magnetischen Verkäuferpersönlichkeit, die mit Leichtigkeit die Feinheiten der unterschiedlichen psychologischen Eigenschaften nicht nur erkennt, sondern auch in der Lage ist, die tieferen Bedürfnisse des Gesprächspartners zu erspüren und perfekt darauf zu reagieren.

**Trainings-Zertifikat**

Das Zertifikat kommt direkt aus den USA und wird von der International Society of NLP™ ausgestellt. Dr. Richard Bandler, der Entwickler von NLP™, DHE™ und NHR™, und Marc M. Galal, der Entwickler der speziell auf die Belange des Verkaufs abgestimmten nls® Strategie, signieren persönlich das Zertifikat „NLP Master Practitioner“. Zusätzlich erhalten Sie vom Marc M. Galal Institut das Zertifikat „nls® Sales Master Practitioner“.

**Ihre Investition**

Sie investieren 3.298,00 Euro netto.
Es gelten die gesetzlichen Umsatzsteuerbestimmungen.

**Trainingsdauer**

9-Tages-Training inklusive Trainingsunterlagen.

**Trainingsort**

In inspirierender, südlicher Urlaubsregion

## nls® Sales Master Practitioner

# Sales Coach Ausbildung

*Ein Unternehmen ist nur so erfolgreich wie sein Vertrieb. Geborene Verkäufer sind selten. Ein Mitarbeiter-Coaching ist also unabdingbar, um ein leistungsstarkes Vertriebsteam aufzubauen und eine führende Marktposition zu erlangen. Ein Verkäufer muss einstecken können. Zwanzig Mal am Tag bekommt er ein Nein zu hören, nur wenige Male ein Ja - das konditioniert das Selbstwertgefühl negativ. Als nls® Sales Coach können Sie den Hebel umlegen und die Vertriebsressourcen und die emotionale Motivationskompetenz aktivieren bzw. auf ein noch höheres Level bringen.*

*Als nls® Sales Coach beherrschen Sie wirkungsvolle Coaching-Werkzeuge, um die Power der Vertriebsmitarbeiter zu steigern und noch mehr Hunger auf Erfolg zu machen. Sie können die innere Haltung im Team positiv verändern und offensives Verkaufen ermöglichen. Voraussetzung für die Teilnahme an diesem Training ist das international anerkannte Zertifikat „NLP™ Practitioner".*

*Lernen Sie die Geheimnisse der Top-Leader kennen und steigern Sie jetzt Ihren Erfolg!*

**Trainingsinhalte**

- Sie lernen Vertriebsblockaden wie die Angst vor Kaltakquise, vor Telefonakquise und Vertriebserfolgen aufzulösen.
- Sie trainieren, wie Sie die individuelle Motivationskompetenz steigern und Vertriebsressourcen gezielt aktivieren können.
- Sie lernen, wie Sie Verkaufsgespräche perfekt analysieren und auswerten.
- Sie erfahren, wie Sie Coaching-Gespräche als Instrument zur Leistungsoptimierung nutzen.
- Sie erlernen die Raffinessen des Provokativen Coachings, um blockierte Verkäufer noch schneller aus der Reserve zu locken.
- Sie lernen, wie Sie ein Vertriebsteam gezielt fördern und positive Entwicklungen herbeiführen.
- Sie erfahren die Geheimnisse über das perfekte Mentoring der High-Potentials in Ihrem Sales Team.
- Sie erwerben Know-how über die angemessene Führung von Zielvereinbarungs- und Zielerreichungsgesprächen, um eine stetige Leistungssteigerung zu erreichen.
- Sie erfahren, wie Sie Vertriebs-Teambesprechungen perfekt planen und auch bei der Durchführung alle Fäden in der Hand behalten.
- Sie erwerben wertvolles Know-how über die Vertriebsmitarbeiter-Gewinnung.
- Sie erfahren die Geheimnisse der Potenzialerkennung im Vertriebs-Recruiting.
- Sie lernen die Fehler im Rahmen des Einarbeitungsprogramms zu vermeiden und stattdessen das Verkaufspotenzial zu fördern.
- Sie erleben, wie Sie sich als Führungspersönlichkeit noch weiter entwickeln.
- Sie lernen, wie Sie mit spezifischen Präsentationstechniken begeistern.
- Sie bekommen wertvolle Strategien und Methoden in die Hand, wie Sie durch Selbstreflexion und -Coaching noch erfolgreicher werden.
- Sie erlernen eindrucksvolle Powertechniken zur Eigenmotivation.

# [nls® Sales Coach]

**Trainingsziele**

Ziel ist es, dass Sie sich durch die einzigartige Kombination aus speziell für den Vertrieb entwickelten Strategien und bewährten therapeutischen Ansätzen zu einem echten Leader entwickeln. Die Ausbildung zum nls® Sales Coach lässt Sie persönlich wachsen und verändert Ihre Coaching-Fähigkeiten schlagartig. Strategien, Schritt-für-Schritt-Anleitungen und praxisnahe Verhaltensveränderungs-Techniken ermöglichen es Ihnen, Vertriebsmitarbeiter anzuleiten, zu coachen und zu begeistern.

**Trainingsmethodik**

Praxisnahe Impulse vom Trainer Marc M. Galal.
Praxisnahe Rollenspiele mit neuen Inhalten.
Vertiefung des neuen Know-hows durch Gruppenübungen.
Analyse der bislang genutzten Strategien.
Durchführung von realen Coachings.
Supervision durch den Trainer Marc M. Galal.
Ausführliche Trainingsunterlagen und Checklisten.

**Fakten**

5-Tages-Training inklusive Unterlagen und Seminarverpflegung, 3 Tage Supervision auf einem nls® Elite-Seminar

**Investition**

3.698,00 Euro zzgl. MwSt., steuerlich absetzbar

**Trainings-Zertifikat**

nls® Sales Coach

**Ihr Gewinn**

Als Unternehmen lassen Sie Führungskräfte oder interne Trainer zum nls® Sales Coach ausbilden, um noch schneller ein High-Potential Sales Team aufzubauen. Der Sales Coach optimiert dann in Einzel- und Team-Coachings die Leistung der Vertriebsmitarbeiter. Er löst nicht nur Vertriebsblockaden auf, sondern steigert die gesamte Motivationskompetenz des Teams deutlich.

Sie wollen sich als Coach selbständig machen oder sind bereits ein selbständiger Coach? Dann verfeinern Sie Ihre Fähigkeiten mit der Ausbildung zum nls® Sales Coach. Positionieren Sie sich als Sales Coach und starten Sie Ihr eigenes erfolgreiches Business.

# Die Inhouse Seminare für den Verkauf

*Individuelle und praxisnahe Inhouse Seminare speziell für den Verkauf. Ihr Erfolg ist unser Ziel.*

**Perfekt gerüstete Mitarbeiter sind der entscheidende Wettbewerbsvorteil.**

**Kompakt und gut**

Die nls® Kompaktkurse gehen tief ins Unterbewusstsein der Teilnehmer und bewirken fast auf zauberhafte Weise Veränderungen. Durch metaphorische Trainingsmaßnahmen werden die Lerninhalte nicht nur bildhaft vermittelt, sondern auch langfristig im Gedächtnis gespeichert.

**Schritt für Schritt zum Erfolg**

Die nls® Step by Step Trainingsstrategie unterscheidet sich deutlich von herkömmlichen Verkaufsseminaren. Sie besteht aus 4 bis 10 in sich abgeschlossenen Trainingseinheiten. Der Teilnehmer erhält das Gesamtwissen in kleinen Stufen vermittelt. Es wird bewusst auf der Ebene der Konditionierung gearbeitet. Ein hoher Spaßfaktor sowie die feste Verankerung der Lerninhalte garantieren sofortigen und nachhaltigen Erfolg für Ihr Unternehmen.

*Trainingskonzept*

**Ist-Analyse und Persönlichkeitsprofil**

Erstellung einer detaillierten Ist-Analyse sowie Erstellung von Persönlichkeitsprofilen aller Teilnehmer.

**Training on the job**

Der Trainer begleitet Ihren besten Verkäufer, um ein maßgeschneidertes Verkaufskonzept zu erstellen.

**Training am eigenen Produkt**

Der Verkauf einzelner Produkte oder Dienstleistungen wird speziell trainiert, aufgebaut und gefördert.

**Praktische Anwendung – Controlling**

In diesem Schritt werden Aufgaben für die Teilnehmer erstellt, die zur Nachbearbeitung dienen.

**Feedback an Trainer**

Die Ergebnisse werden schriftlich an den Trainer weitergeleitet.

**Erstellung eines Einwandkataloges und eines Verkaufsleitfadens**

Im Einwandkatalog werden für Ihre Mitarbeiter die 5 bis 10 häufigsten Einwände schriftlich entkräftet.

**Persönliches Internet-Coaching**

Während der gesamten Dauer des Seminars wird ein firmeninternes Forum via Internet erstellt.

**Train the Trainer-Konzept**

Eine Führungskraft wird zum lizensierten nls® Inhouse-Trainer gecoacht.

[nls]

Neuro Linguistic Selling

# Vorträge für den Verkauf

Sie wollen einen Vortrag, um Ihre Vertriebsmannschaft für große Aufgaben zu motivieren? Sie wollen einen Vortrag, damit Ihre Verkäufer begeistert mehr verkaufen?

Ob Jahresauftakt, Vertriebsmeeting oder Jahresabschluss – mit Marc M. Galal buchen Sie für jede Veranstaltung einen brillianten Höhepunkt. Bereits ein 45-minütiger Vortrag reicht aus, um die Weichen neu zu stellen und völlig neue Denkansätze im Bereich Verkaufspsychologie und Verkaufslinguistik zu liefern. In zwei bis drei Stunden erhalten Ihre Mitarbeiter bereits wertvolles Know-how und viele Tipps für die eigene Praxis.

## Kundenreferenzen

**LUXHAUS**
(Train the Trainer, 14 Monate)

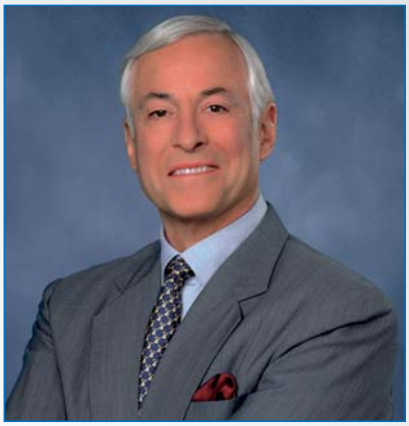
Dirk Adam, der Geschäftsführer von LUXHAUS hat sich die Wahl des Trainers nicht leicht gemacht, doch nach über einem Jahr mit Marc M. Galal sagt er: „Die Power von Marc M. Galal ist ansteckend, ich bin überzeugt davon, dass er einer der besten Verkaufstrainer überhaupt ist. Dank der neuen Techniken war 2008 ein gutes Jahr für LUXHAUS."

**C.M. Exklusive Weine GmbH**
(Train the Trainer, 1 Jahr)

Auch Stefan Culjak ist begeistert: „Der Erfolg dieses Konzeptes, in dem Sie unsere Führungskräfte zu Co-Trainern und parallel unsere Teilnehmer ausgebildet haben, spiegelt sich in unseren Wachstumszahlen wider und hat einen wesentlichen Anteil daran, dass unser Unternehmen die Kriterien der Auszeichnung zum Unternehmer des Jahres erfüllen konnte."

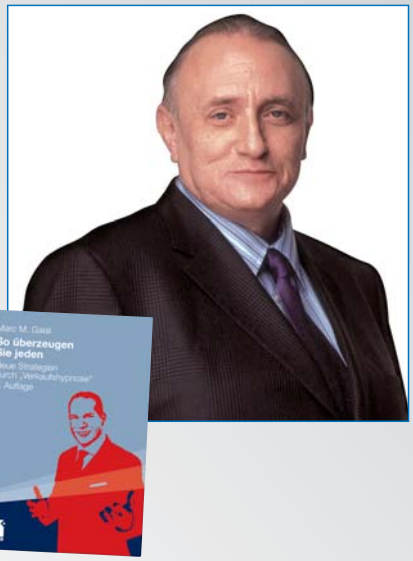
**Auto Niedermayer GmbH**
(Train the Trainer, 1 Jahr)

Auch Thomas Niedermayer und sein Team arbeiten konsequent an der Qualität im Umgang mit den Kunden. Noch während der Train the Trainer Maßnahme ließ sich absehen, dass bereits im ersten Schritt eine 20-prozentige Umsatzsteigerung erreicht werden würde. „Das ist doch eine schöne Steigerung", sagte der Unternehmer.



„Marc M. Galal ist einer der besten Verkaufstrainer in Europa.“

Brian Tracy




„Es ist meine Pflicht, dass ich den Leuten sage: Lesen Sie dieses Buch, weil das Lesen dieses Buches Sie sowohl in beruflicher als auch in privater Hinsicht erfolgreicher macht – und das mit Leichtigkeit.“

Dr. Richard Bandler

„Ich arbeite jetzt seit einiger Zeit mit Marc Galal zusammen und ich kann Ihnen bestätigen, er ist der beste Verkaufstrainer Europas und er hat mich fasziniert, mit dem, was er mir beigebracht hat.“

Dr. Oliver Pott

[nls]
Marc M. Galal

Marc M. Galal Institut
Lyoner Straße 44-48
D-60528 Frankfurt am Main

Telefon +49 / 69 / 740 93 27 17
Freecall +49 / 800 / MARCGALAL
Freecall +49 / 800 / 627 24 25 25
Fax +49 / 69 / 740 93 27 27

info@marcgalal.com
www.marcgalal.com

© www.artspectrum.de